

PSD opbrengsten:

Helder inzicht in:

persoonlijke salestalenten
Individuele comms valkuilen
Te ontwikkelen talenten
persoonlijk salesontwikkelingsplan
Welk ideaal type klanten
en welke zijn een uitdaging

Investing:

Voor een Persoonlijke Sales Development
PSD analyse, gemiddeld 2 uur, 2 uur
raportage, inclusief heldere schriftelijke
sales competentie rapportage en
snelstart competentie groei indicatie
om snel te oogsten.

De PSD Analyse wordt als basis
gebruikt voor de individuele en
groepstrainingen Consultative selling

Vraag Uw Salesactor contactpersoon
naar uitgebreide informatie.

Salesactor
Sloetstraat 31
7203 GK Zutphen
Www.salesactor.com
Info@salesactor.com
Tel: +31 655192727



PST opbrengsten:

Groei in salescompetenties
Meer gunfactor in Uw contacten
Meer beslissingen maken,
daardoor meer doen door minder
Een persoonlijk praktijk plan
voor onmiddellijke omzetgroei
Blijvende groei en resultaten
Hardskills, bezwaar technieken,
gespreksstructuur, closing.

Kosten:

Voor een Persoonlijke Sales Training
in een open groepstraining, van 2 x 2 dg,
a 495 Euro/dag, excl. Btw, maar inclusief
trainingsmaterialen, praktijk werkboek,
een heldere evaluatie en verteringen.

De PSD Analyse wordt als basis
gebruikt voor de Consultative selling

De training wordt 4 keer per jaar
gegeven in een centrale locatie

Vraag Uw Salesactor contactpersoon
naar uitgebreide informatie.

Salesactor
Sloetstraat 31
7203 GK Zutphen
Www.salesactor.com
Info@salesactor.com
Tel: +31 655192727



We

Sales
Up?

can
help
make
things

fall into
place

PSD

Persoonlijke
Sales Development

Ken U zelf,
ken Uw
klanten.
Kies Uw
Business toekomst



PST

Persoonlijke
Sales Training

Meesterschap,
Verdieping
In doen,
van tevoren
winnen.



TST

Team
Sales Training

1+1=3

